## Vevo invente le MTV du Web pour rentabiliser les clips des artistes

## **Description**

Lancel• le 8 del•cembre 2009 aux Etats-Unis et au Canada, le site Vevo a el•tel• prel•sentel• comme le MTV du Web, une porte d'entrel• unique proposel• aux internautes pour accel•der en ligne aux clips et aux concerts de leurs artistes prel•fel•rel•s.

Doug Morris, le PDG d'Universal Music Group (UMG), est aì€ l'origine de cette initiative qui regroupe aì€ son capital UMG, le numeì•ro un mondial du disque, filiale de Vivendi, ainsi que Sony Music et le fonds Abou Dhabi Media Company. Outre les clips de Sony Music et d'Universal Music, Vevo propose eì•galement ceux de la major EMI. Enfin, un accord entre Vevo et CBS Interactive Music Group a eì•teì• signeì• le 3 deì•cembre 2009 qui permet aì€ Vevo de proposer les eì•missions musicales de CBS, notamment les concerts en direct diffuseì•s sur la chail, ne eì•ponyme, ainsi que les contenus des 90 web radios que compte le groupe. En mettant aì€ la disposition des internautes une offre leì•gale de clips videì•o en ligne, Vevo espeì€re reproduire le succeì€s du site Hulu, lanceì• en mars 2008 aux Etats-Unis, lequel rassemble les seì•ries des grands*networks* et comptait deì•jaì€ 40 millions de visiteurs uniques par mois fin 2009. Comme Hulu, Vevo compte dans un premier temps se financer par la publiciteì•. En revanche, Vevo n'est pas une riposte aì€ YouTube, comme l'est Hulu qui a eì•teì• imagineì• pour attirer vers lui les internautes adeptes du site d'eì•change de videì•os ouì€ les seì•ries dæsworks sont treì€s nombreuses, souvent illeì•galement.

En effet, Vevo est le fruit d'un partenariat inel•dit avec YouTube, qui appartient au groupe Google. Partant du constat que les annonceurs sont rel•ticents al€ investir sur YouTube oul€ les videl•os professionnelles cohabitent avec des contenus amateurs, Doug Morris a rel•ussi al€ convaincre Google de rapatrier vers Vevo les adeptes des clips videl•o sur YouTube. L'offre de Vevo el•tant composel•e exclusivement de contenus professionnels, elle rel•pond mieux aux attentes des annonceurs qui pourront y cibler un public jeune. Les revenus publicitaires ainsi collectel•s seront ensuite partagel•s entre Vevo et YouTube, qui peut espel•rer des recettes publicitaires plus importantes. Cet accord constitue un renversement de stratel•gie pour YouTube, qui proposait jusqu'al€ prel•sent al€ ses partenaires de partager les recettes publicitaires engendrel•es depuis son service. Pour Vevo, le potentiel d'audience par les renvois effectuel•s depuis YouTube est immense : la chail,ne Universal Music, qui propose ses clips sur YouTube, cumule depuis son lancement plus de 15 milliards de visionnages, avec de maigres recettes publicitaires, moins d'un cent par visionnage. Les choses pourrait changer pour Universal Music, car l'audience est del•jal€ au rendez-vous : fin del•cembre 2009, al€ peine un mois aprel€s son lancement, Vevo comptait del•jal€, selon Comscore, 35 millions de visiteurs uniques rel•partis sur le site lui-mel,me et sur sa del•clinaison sur YouTube.

## Sources:

- « Universal et YouTube inventent le MTV du Web », Marie-Catherine Beuth, *Le Figaro*, 5 del•cembre 2009.
- « Contre-attaque des majors de la musique avec Vevo », Isabelle Repiton, *La Tribune*, 9 del•cembre 2009.
- « Les majors du disque lancent Vevo, le « MTV » du Web », CeÌ•cile Ducourtieux, Le Monde, 10 deÌ•cembre 2009.

## Categorie

- 1. Ailleurs
- 2. RepÃ"res & tendances

date créée 21 décembre 2009 Auteur alexandrejoux